

Category manager

Locatie:
Maarssen, Nederland

Minimaal - maximaal aantal uur:
32 - 32

Jouw rol

Als Category Manager ben je mede verantwoordelijk voor het succes van onze webshop en voor de ontwikkeling en implementatie van de korte- en lange termijn e-commerce strategieën en doelstellingen. Jij bent altijd op zoek naar commerciële kansen en wilt onze webshop verder laten groeien.

In deze rol ben je verantwoordelijk voor het sourcen van nieuw assortiment dat bij onze propositie past, het onderhandelen en onderhouden van contacten met verschillende leveranciers, het continueren van huidige processen, en het volgen van markt- en online ontwikkelingen. Je bent gestructureerd, analytisch en beschikt over een sterke motivatie om commerciële kansen te traceren en optimaal te benutten.

Je initieert promotieplannen om de afzet in ons retailkanaal te vergroten en speelt een belangrijke rol in het ontwikkelen van vernieuwende concepten en productontwikkeling. Op basis van actuele marktinformatie, klantwensen en concurrentiegegevens stel je een category plan op en implementeer je deze. Daarnaast selecteer je leveranciers, stel je het (online) assortiment samen en doe je, op basis van onze bedrijfsdoelstellingen, voorstellen voor het prijsbeleid.

Wat jij hiervoor terug krijgt

- Een salaris conform CAO Brocacef in schaal L (€4.059,02 tot €6.118,70) op basis van 38 uur en afhankelijk van kennis en ervaring
- Eindejaarsuitkering;
- Pensioenregeling;
- Collectieve verzekeringen;
- 25 vakantiedagen;
- 8% vakantiegeld;
- Hybride werken (incl. extra scherm, toetsenbord en maandelijkse thuiswerkvergoeding);
- Smartphone;
- Laptop;
- Toegang tot Brocacef Ontwikkelplein; een zeer groot (online) trainings- en opleidingsaanbod voor jouw persoonlijke ontwikkeling;
- De mogelijkheid om naar keuze fiscaal voordelig producten aan te schaffen via het platform Fiscfree, waaronder bijvoorbeeld een (elektrische) fiets;
- Er is een actieve personeelsvereniging met het gehele jaar door allerlei activiteiten.
- 20% korting op producten uit eigen bedrijf
- Reiskostenvergoeding;

Wie jij bent

- Je hebt een HBO werk- en denkniveau aangevuld met minimaal 3 jaar relevante werkervaring
- Je hebt minimaal 3 jaar commerciële ervaring met e-commerce bij (e-)retailer
- Jij hebt een commerciële drive
- Bekendheid met e-commercesoftware, CMS-systemen en Marketing Automation Tools is een pre
- Je hebt kennis van SEO, SEA, Google Marketing Platform en Google Ads
- Je hebt een uitstekend technisch en cijfermatig inzicht, je bent proactief, ambitieus, een teamplayer en een kei in het bewaken van overzicht en deadlines
- Je kan goed omgaan met dynamiek en schakelt snel met betrokken partijen op verschillende niveaus en met verschillende achtergronden: van ons distributiecentrum tot leveranciers
- Je zoekt een baan voor 32 uur

Over BENU Nederland

BENU Nederland maakt onderdeel van Brocacef Groep. Wij geloven in ondernemerschap en bevologenheid. Gezamenlijk werken wij aan een optimale kwaliteit van zorgverlening. Mensgericht, vooruitstrevend en verantwoordelijk zijn belangrijke kernwaarden bij Brocacef. Zo staan wij bekend bij onze cliënten en zo gaan wij met elkaar om.

Interesse?

Solliciteer dan direct! Toch nog vragen? Neem dan contact op met onze Recruiter.

**Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld*